



ТЕНГИЗШЕВРОЙЛ
РАЗВИТИЕ
КАЗАХСТАНСКОГО
СОДЕРЖАНИЯ





СОДЕРЖАНИЕ

ИСТОРИЯ ТШО

НАШИ ДОСТИЖЕНИЯ В 2023 ГОДУ

КОМАНДА ТШО ПО РАЗВИТИЮ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ

СТРАТЕГИЯ ТШО ПО РАЗВИТИЮ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ

- Что такое «Казахстанское содержание»?
- Как подтвердить Казахстанское содержание в товарах?

СОТРУДНИЧЕСТВО С ТШО

- Как стать поставщиком ТШО?
- Развитие поставщиков
- Мероприятия, проводимые ТШО для казахстанских поставщиков

ПРОЕКТ БУДУЩЕГО РАСШИРЕНИЯ-ПРОЕКТ УПРАВЛЕНИЯ УСТЬЕВЫМ ДАВЛЕНИЕМ (ПБР-ПУУД)

ИСТОРИЯ ТШО

История стимулирования прогресса

Тенгизское месторождение нефти на западе Казахстана было открыто в 1979 году. В апреле 1993 года в результате подписания соглашения между первоначальными партнерами-учредителями, правительством Республики Казахстан и корпорацией «Шеврон», было создано ТОО «Тенгизшевройл» (ТШО).

В настоящее время партнерами ТШО являются:

«Шеврон» 50%	АО «НК «КазМунайГаз» 20%
«ЭксонМобил Казахстан» 25%	«Лукойл» 5%

О нефтяном месторождении

Коллектор Тенгизского месторождения имеет ширину 20 км (12 миль) и длину 21 км (13 миль). Извлекаемые запасы Тенгизского и Королёвского месторождений составляют 1,4 млрд тонн (11,5 млрд баррелей) нефти. Оценочные запасы в коллекторе месторождения Тенгиз составляют 3,1 млрд тонн (25 млрд баррелей) нефти.

Месторождение Тенгиз – самое глубокое в мире гигантское месторождение нефти, верх нефтеносного коллектора которого залегает на глубине около 4 000 м (13 000 футов).

НАШИ ДОСТИЖЕНИЯ В 2023 ГОДУ

Вдохновляя экономический прогресс Казахстана

Прямые финансовые выплаты Республике Казахстан

13,9

млрд долларов США

В 2023 году ТШО приобрел товары и услуги казахстанских поставщиков на сумму около

4

млрд долларов США

С 1993 года ТШО приобрел товары и услуги казахстанских поставщиков на сумму более

47,6

млрд долларов США

Инвестируя в наших людей

Казахстанские сотрудники в основном производстве, в 1993 году этот показатель составлял 50%

94,8%

Доля казахстанских руководителей высшего и среднего звена в основном производстве

87,1%

Управляя экологическими показателями

Утилизация газа в ТШО

99,5%

Общее повторное использование воды

45%

Переработка/повторное использование отходов

43%

Улучшение благосостояния сообществ, в которых мы работаем

В 2023 году бюджет добровольной социально-инфраструктурной программы «Игилик» составил

25

млн долларов США

В 2023 году ТШО оказал спонсорскую поддержку Атырауской области и Жылыойскому району на сумму более

2,6

млн долларов США

В 2023 году ТШО выделил

2,5

млн долларов США

на реализацию 21 социального проекта в рамках Программы социальных инвестиций.

КОМАНДА ТШО ПО РАЗВИТИЮ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ

Мы занимаемся поиском и созданием возможностей для развития казахстанского содержания в соответствии со стандартами ТШО по безопасности, качеству и стоимости.

Мы развиваем взаимовыгодные партнерские отношения с заинтересованными сторонами.

Мы ведем работу с крупными международными поставщиками и крупными местными компаниями по вопросам национализации рабочей силы и локализации производства на территории Республики Казахстан.





TURLAN

TCO



W
WENGER
MADE IN GERMANY

СТРАТЕГИЯ ТШО ПО РАЗВИТИЮ КАЗАХСТАНСКОГО СОДЕРЖАНИЯ

Развитие казахстанского содержания (КС) для ТШО – это системная и долгосрочная деятельность, которая ведет как к росту местной экономики, так и помогает ТШО удовлетворять потребности производства, получая работы, товары и услуги мирового качества по конкурентной цене.

Ключевым аспектом стратегии ТШО по развитию казахстанского содержания является работа с текущими и потенциальными поставщиками, чтобы они понимали международные стандарты качества и безопасности, которым должны соответствовать, чтобы вести бизнес в нефтегазовой отрасли. ТШО стремится к сотрудничеству с поставщиками, имеющими стабильную культуру безопасности, надежность работ, качественные товары и услуги, конкурентоспособность цен, развитые навыки управления затратами, инновационные бизнес-решения, а также ориентированность на заказчика и на развитие казахстанского содержания.

Что такое «Казахстанское содержание»?

Казахстанское содержание – это работы, товары или услуги «Сделано в Казахстане». Это импортозамещение, когда к работе над проектом приглашаются казахстанские компании с высокой долей отечественного сырья в производимой продукции и используемого оборудования. Кроме того, казахстанское содержание включает в себя и процент казахстанского персонала, задействованного в реализации того или иного проекта.

Для ТШО очень важно развивать и поддерживать прочные деловые отношения именно с местным бизнесом. В последние годы казахстанское содержание в компании стабильно растет. ТШО продолжает вовлекать местных производителей в свои проекты для достижения максимальной доли казахстанского содержания.

Как подтвердить Казахстанское содержание в товарах?

Для того, чтобы стать отечественным товаропроизводителем, компания должна иметь сертификат по форме «СТ-KZ». Этот документ удостоверяет, что страной происхождения товара является Республика Казахстан. Сертификат о происхождении товара формы «СТ-KZ» был введен в 2009 году. Его используют для импортных сделок в Казахстане. Оформляют сертификаты в региональных палатах предпринимателей в 17 областях, а также городах республиканского значения. Для того чтобы получить сертификат «СТ-KZ», нужно пройти экспертизу о происхождении товара для внутреннего обращения. Экспертиза проводится на договорной основе. При этом заявитель самостоятельно может выбрать экспертную организацию.





СОТРУДНИЧЕСТВО С ТШО

Тенгиз – одно из самых сложных месторождений в мире с технологической точки зрения, и чтобы обеспечить эффективное управление, мы предъявляем высокие требования как к себе, так и к нашим бизнес-партнерам. Наша работа влияет на жизнь десятков тысяч людей по всему Казахстану, а также на жизнь наших клиентов по всему миру, которые рассчитывают на безопасную и доступную энергию.

Требования, предъявляемые к поставщикам:

- Стандарты безопасности и экологичности
- Финансовая стабильность
- Клиентоориентированность
- Международные стандарты качества и системы управления
- Опыт надежной работы в крупных проектах
- Качественные продукты и услуги по конкурентоспособным ценам

Как стать поставщиком ТШО?

Если поставщик уверен, что соответствует этим стандартам, ему необходимо зарегистрироваться на портале SEOI (www.seoi.tengizchevroil.com). Это база потенциальных партнеров "Тенгизшевройл", которая позволяет ТШО рассматривать потенциальных поставщиков товаров и услуг в случае будущих нужд. ТШО призывает все заинтересованные стороны пройти регистрацию на портале SEOI для получения информации о текущих и будущих возможностях. Вы также можете связаться с нами по адресу электронной почты kcdsearch@tengizchevroil.com



Зарегистрироваться на портале SEOI (www.seoi.tengizchevroil.com)

Ежегодный план заключения контрактов и закупок ТШО можно найти на официальном сайте компании www.tengizchevroil.com.



Развитие поставщиков

При оценке потенциальных партнеров компания особо обращает внимание на аспект казахстанского содержания у поставщиков. В каждом тендере определяются условия, регламентирующие весомость наличия/доли местного содержания в предлагаемых материалах. Если же вы считаете, что пока не соответствуете всем требованиям ТШО, обратите внимание на доступные программы развития поставщиков.

1. Внутренняя программа отбора и развития поставщиков, которую ТШО администрирует самостоятельно. Программа включает в себя анализ предстоящих закупок и поиск потенциальных поставщиков совместно с техническими экспертами ТШО. В результате анализа составляется список «целевых товаров и услуг», по которым поставщики проверяются и квалифицируются, также у них размещаются пробные заказы.
2. Программа Международного центра развития нефтегазового машиностроения (МЦРМ).

Процесс развития поставщиков:

1. Планирование

- Изучение рынка
- Составление плана развития поставщиков

2. Предварительная оценка

- Посещение компании
- Отчет по результатам предварительной оценки
- Анкета предварительной оценки по проекту
- Ввод данных в базу данных поставщиков по данному проекту

3. Пробный заказ

- Испытание продукции
- Лабораторный анализ
- Анализ недостатков

4. Окончательное решение

- Пример успешного опыта или рекомендации
- Завершение / Список утвержденных поставщиков

Направления по развитию поставщиков:

1. Химические реагенты

- Смазочные материалы
- Антикоррозийные и огнезащитные краски

2. ИТ / телекоммуникационное оборудование

- Оптико-волоконные кабели

3. Электрическое оборудование

- Сборные подстанции
- Низковольтные распределительные шкафы
- Удаленный терминал доступа
- Взрывозащищенные распределительные коробки
- Электрические кабели
- Взрывозащищенное осветительное оборудование
- Электрические трансформаторы

4. Техническое обслуживание, Ремонт и Эксплуатация

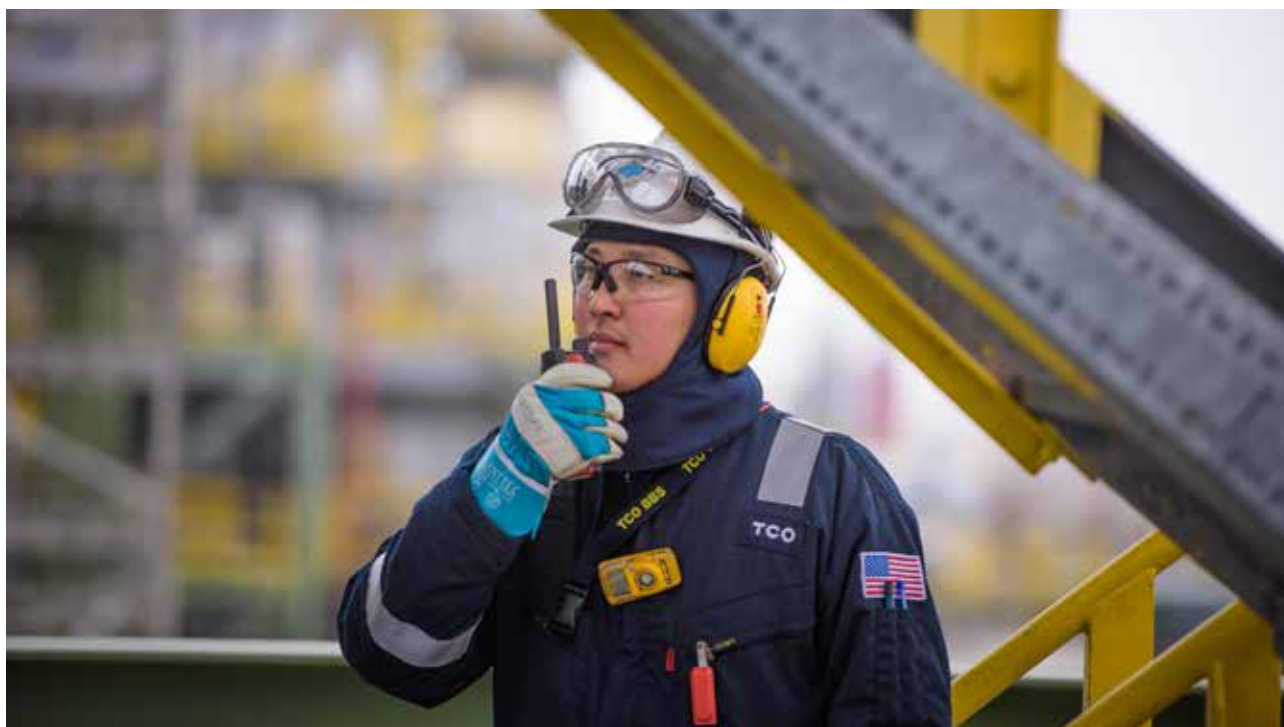
- Шпильки резьбовые и болты
- Изоляционные материалы
- Насосы
- Резервуары
- Сосуды/теплообменники
- Бесшовные линейные трубы
- Трубопроводная арматура
- Кабельные лотки
- Фланцы, поворотные заглушки, фиттинги
- Воздуховоды

5. ТБ и ООС

- Утилизация и переработка отходов
- Защитная обувь и защитные перчатки

6. Техобслуживание

- Ремонт высоковольтных и низковольтных электродвигателей



Мероприятия, проводимые ТШО для казахстанских поставщиков

ТШО открыт к диалогу с рынком для укрепления доверия и ясности в работе с ТШО. Мы принимаем активное участие в отраслевых мероприятиях, проводим форумы, круглые столы и семинары с участием представителей местного бизнес-сообщества для поиска возможностей партнерства. Участвуя в отраслевых мероприятиях или организовывая свои мероприятия, ТШО стремится рассказать о тендерном процессе ТШО, о требованиях, предъявляемых к бизнес-партнерам, а также объяснить стратегии ТШО по закупке материалов и услуг. ТШО проводит постоянную работу с бизнес-сообществом через сотрудничество с различными ассоциациями, такими как IMBC, Petrocouncil, KazService и Союз машиностроителей Казахстана, а также с руководством всех областей с целью выявления новых потенциальных поставщиков в разных регионах страны.

В 2022 году ТШО и Tengrinews.kz запустили совместный проект «Бизнес-школа: как стать поставщиком глобальной нефтегазовой отрасли?» В рамках данного проекта мы рассказывали о том, что такое казахстанское содержание и о том, как получить сертификат "СТ-KZ", как казахстанские поставщики могут участвовать в закупках нефтегазовых компаний, на что следует обратить особое внимание и какие навыки нужно развить и освоить. Кроме этого, мы рассказали об основных ошибках, которые чаще всего допускают потенциальные поставщики при участии в тендерах.



Совместный спецпроект ТШО и Tengrinews.kz

«Бизнес-школа: как стать поставщиком глобальной нефтегазовой отрасли?»



ПРОЕКТ БУДУЩЕГО РАСШИРЕНИЯ - ПРОЕКТ УПРАВЛЕНИЯ УСТЬЕВЫМ ДАВЛЕНИЕМ (ПБР-ПУУД)

Успешное развитие в течение многих лет и высокие производственные показатели ТШО придали уверенности, чтобы продолжить инвестиции в будущее компании. В 2009 г. партнёры ТШО приняли решение увеличить общие объёмы производства на Тенгизском месторождении. В 2010 г. компания ТШО предложила на рассмотрение концепцию ПБР-ПУУД, которая была утверждена правительством Республики Казахстан.

ПБР рассчитан на увеличение объёма производства примерно на 12 миллионов тонн в год или 260 тысяч баррелей в сутки. Общий объём производства составит порядка 39 миллионов тонн в год или 850 тысяч баррелей в сутки. ПУУД обеспечит полную загрузку перерабатывающих мощностей действующих на Тенгизе заводов путём снижения устьевого давления фонтанирующих скважин и повышения давления на входе шести действующих комплексных технологических линий.

ПБР-ПУУД является проектом национального значения, который способствует созданию в регионе наследия в виде квалифицированных рабочих кадров, трансферта технологий посредством создания партнёрств с зарубежными компаниями, а также модернизированной инфраструктуры.

В 2013 г. ТШО вместе с Правительством Республики Казахстан разработали и подписали Меморандум о взаимопонимании (MoV). В MoV включены ожидания Правительства РК и намерения ТШО в отношении конечной доли КС в ПБР-ПУУД. Для того чтобы реализация проекта принесла пользу экономике РК, а также послужила созданию значительных возможностей для трудоустройства, обучения и развития, компания ТШО выполнила расчёт доли потенциального казахстанского содержания в Проекте будущего расширения и выразила намерение достичь показателя КС как минимум в 32%.

По прогнозам, к концу проекта на закуп казахстанских товаров, работ и услуг будет потрачено около 20 миллиардов долларов США. Одной из целей проекта было трудоустроить максимальное количество казахстанцев. На пике строительства в рамках Проекта в стране работало более 60 000 казахстанских рабочих.

Несмотря на то, что проект ПБР-ПУУД близится к завершению, ТШО продолжает искать возможности и активно продвигать вовлечение казахстанских компаний, поставщиков, производителей, строителей и трудовых ресурсов во все проекты для увеличения местного содержания.

www.tengizchevroil.com



www.tengizchevroil.com

Республика Казахстан, 060011

г. Атырау, ул. Сатпаева 3